

# El gas, motor de recuperación

Un año más, y van quince, el Encuentro Especializado del Sector Gasista Español tomó el pulso al mercado del gas en España. En esta ocasión se contó con la presencia de Alberto Nadal, secretario de Estado de Energía, quien destacó las posibilidades de expansión del sector.



Antoni Peris, Alberto Nadal, Rafael Villaseca y Manuel del Pozo abrieron el Encuentro.

MIGUEL LÓPEZ RUBIO

El auditorio de la Casa de América de Madrid acogió el XV Encuentro Especializado del Sector Gasista Español, una cita que tuvo como eje central la reforma del sector del gas que está planteando el Gobierno.

El presidente de Sedigas, **Antoni Peris**, en el acto de inauguración mostró optimismo, recordando que el gas ha crecido de forma sostenida durante la crisis, pero también

“El gas puede ser un motor de crecimiento y de empleo”

Antoni Peris

remarcó “la incertidumbre” que atraviesan áreas como la de los ciclos combinados, cuyo uso “sigue bajando”. En su discurso, con el que inauguró las jornadas, repasó las ventajas económicas, ambientales y en términos de eficiencia de un sector “relativamente joven y en expansión” y que “puede ser un motor de crecimiento y de empleo, por el esfuerzo inversor que el crecimiento lleva asociado”, añadió.

Tras Peris, el turno de palabra pasó a **Rafael Villaseca**, consejero delegado de Gas Natural Fenosa. Villaseca ve “motivos para un razonable optimismo” tanto a escala internacional, como en casa: “en España, los consumos convencionales indican ligeros repuntes, a pesar de la crisis. Por tercer año, tenemos caídas debidas a la infrutilización de los ciclos

## El futuro de la cogeneración

*Garantía de eficiencia y competitividad.* Así rezaba el título de la sesión dedicada a cogeneración que protagonizaron **Javier Rodríguez**, director general de Acogen; y **José María Roqueta**, director general de Cogen España. El primero resumió la trayectoria cogeneradora de la industria española y expuso resultados: “25.000 millones de euros, el 20% del PIB industrial se fabrica con cogeneración”. Sin embargo, el sector no crece desde 2012 y “dos de cada tres unidades están por realizarse”. Rodríguez estima que el sector sufre un desplome consecuencia del propio desplome productivo: “las empresas están al límite y, en muchos casos, por debajo del nivel de subsistencia”.

Roqueta, por su parte, destacó que la cogeneración también puede dar la batalla en sectores diferentes al industrial, como el comercial o el doméstico. Al igual que su compañero, se refirió a las dificultades que atraviesa el sector y recordó que siempre han tenido que luchar con el riesgo: “el margen de la cogeneración ha bajando un 50% mientras que en otras energías han bajado un 10%”. “Estamos convencidos de que la Directiva de 2004 ayudó a mantener la cogeneración y tenemos la esperanza de que la Directiva 27/2012 de eficiencia energética remonte la actividad de cogenerar”, concluyó.

“Estamos en la punta de lanza del desarrollo energético del mundo”

Rafael Villaseca

combinados y a la crisis pero también aparecen 100.000 puntos de suministro nuevos”. El medio y largo plazo, a su juicio, son más prometedores: “el gas natural es, sin duda, un combustible de futuro. Estamos en la punta de lanza del desarrollo energético del mundo”, concluyó. El acto de inaugu-

ración se cerró con la intervención del secretario de Estado de Energía, Alberto Nadal.

### Mirando a Europa

**Tom Maes**, vice chair del Consejo Europeo de Reguladores, fue el primer ponente en la sesión dedicada al Mercado Interior de la Energía fijado por la Unión Europea para 2014. Maes señaló que en este mercado el gas natural “sólo logrará su espacio si el precio es adecuado. Se necesita mucha flexibilidad para satisfacer las crecientes interrelaciones que tendrá con la electricidad”.

En este sentido, **Juan Pons**, director general de Estrategia y Regulación de Enagás, defendió que el proceso de integración europea requiere de mercados regionales —hubs— interconectados entre sí. De esta manera, explicó, “es cómo los precios tienden a alinearse”, algo que ocurrió en el continente europeo en 2012. Según Pons, para que esto sea posible es necesaria una mayor capacidad de

interconexión, que permita dotar de mayor uso a las infraestructuras españolas y proporcione seguridad de suministro a Europa”.

Por su parte, **María Sicilia**, subdirectora general de Planificación Energética y Seguimiento del Ministerio de Industria, Energía y Turismo, fue la encargada de cerrar el capítulo dedicado a Europa con un repaso a los deberes pendientes en el ámbito de la eficiencia. “Tenemos que demostrar ante Bruselas que en 2020 habremos ahorrado unos 16 millones de toneladas equivalentes de petróleo”. Para Sicilia, el gas natural puede jugar un “papel clave” en este punto

“ El gas natural emplea a 150.000 personas en toda España ”

José María Gil Aizpuru

## La revolución del *shale gas*

A estas alturas, ya nadie duda de que el *shale gas* ha dado un giro de 180 grados al sector. Tras la intervención de **John Damanti**, vicepresidente de Desarrollo de Negocio de Petróleo y Gas de URS, que explicó la experiencia estadounidense, **José Carlos Muñoz Conde**, director general corporativo de BNK Petroleum en España y portavoz de Shale Gas España, aportó la visión nacional: “el modelo de Estados Unidos no es replicable, hay que hacer un modelo europeo. Guste o no, el *shale gas* es una realidad”.

con soluciones como las bombas de calor a gas o el uso de gas natural vehicular.

### Distribución, clave en la recuperación

La distribución será una de las palancas del sector, con una contribución neta de 248 millones de euros hasta

## Alberto Nadal SECRETARIO DE ESTADO DE ENERGÍA

### “El papel del gas en el mix energético español es imprescindible”



“El papel del gas natural es imprescindible y así lo será en el futuro; los avances tecnológicos y las infraestructuras de partida nos hacen ser optimistas”. Con estas palabras, el secretario de Estado de Energía, Alberto Nadal, dio por finalizada la sesión inaugural del XV Encuentro Especializado del Sector Gasista Español.

Según el secretario de Estado, España cuenta con unas infraestructuras modernas y, además, “la capacidad de regasificación española

es importante; permite a nuestro país no depender de una única fuente”, como pasa con algunos países europeos. Además, se trata de un sector en expansión, con un “grado de penetración bajo” en relación con el resto del continente. Nadal también hizo hincapié en el hecho de que “el gas debe desplazar otra energía para funcionar”, elemento que hace a la industria del gas más “abierto y competitiva”.

A continuación, Nadal se refirió a “las primeras fases

de un déficit en el sector gasista” que, de no atajarse, podrían derivar “en los mismos errores que afectan al sistema eléctrico”. Sin embargo, tras la advertencia, el secretario de Estado puntualizó las diferencias: “el déficit gasista es 10 veces menor, el sector es más simple y no está contaminado de elementos externos como el eléctrico”. Estos motivos, en su opinión, sugieren que “la solución debería ser más sencilla”.

Como preludio de la Reforma, Nadal avanzó que “es necesaria una regulación más avanzada”, ya que la actual normativa ha quedado “antigua”. También hizo mención

a la necesidad de crear un mercado secundario de gas y al hecho de “dar más uso a las centrales de regasificación, buscando actividades potenciales distintas”. En esta línea, el secretario de Estado hizo referencia a la necesidad de contar con unas buenas interconexiones que permitan “dar un servicio al continente europeo”, aprovechando la capacidad regasificadora de nuestro país.

Nadal se despidió anunciando que el Gobierno abrirá diálogo con las empresas del sector, con el fin de disponer de las ideas fundamentales de la reforma a principios de 2014.

“ Es necesario contar con buenas interconexiones ”

Alberto Nadal

2017. Para hablar sobre ella, la jornada contó con **José María Gil Aizpuru**, director Negocio Distribución de Gas España de Gas Natural Fenosa; **Juan Ramón Arraibi**, director general de Negocio Regulado de EDP Naturgas Energía y con **Blanca Perea**, en representación de PwC. El mensaje común fue claro: la distribución tiene potencial y margen para crecer. Por eso, hay que aunar esfuerzos.

Arraibi destacó el trabajo realizado: “más del 60% del crecimiento que estamos aportando al sistema viene del mercado de fincas habitadas frente al de nueva edificación, que se ha desplomado”. Para Gil Aizpuru, el carácter distintivo de la distribución es “la voluntad de crecer”. El gas natural, añadió, emplea a 150.000 personas en toda España y, de todas las áreas, la distribución es la “más intensiva”. Blanca Perea, por su parte, expuso las estimaciones para el sector realizadas por PwC: “se podría lograr una penetración de un 40% si compara-

mos a España con otros países de características similares”, indicó.

### La hora del *hub* ibérico

Si algo quedó claro en la mesa redonda dedica al *hub* español es que cada vez está más cerca. **Miguel Ángel Lasheras**, director general de Iberian Hub Gas; y **Pedro Basagoiti**, director de sistema de información de OMIE, repasaron ideas, flecos y el camino hacia el desarrollo de un *hub* ibérico. El mercado regulado es una de las claves para mejorar la internacionalización del sector gasista español en un mercado que ya es global.

Las previsiones de oferta y demanda mundial centraron la última de las ponencias del día: una conferencia de honor impartida por **Lazlo Varró**, responsable de la División de Gas, Carbón y Electricidad de la Agencia Internacional de la Energía. Muchos de los mensajes que lanzó miraban a China, un país que marcará el futuro de la demanda gasista de ahora en adelante: “la polución en China se ha convertido en una cuestión clave y el gas es una de las respuestas. El gigante asiático consumirá en cinco años la demanda conjunta actual de Alemania, Francia y Bélgica”.

“ España está muy bien posicionada en el uso de gas para transporte marítimo ”

José Ramón Freire

## Nuevos caminos: el transporte y el GNL

Desde hace ya varios años, el Encuentro Especializado del Sector Gasista dedica parte de las jornadas a analizar los nuevos campos de expansión del negocio.

El uso de gas para transporte fue glosado por **José Ramón Freire**, presidente de la Asociación Española del Gas Natural para la Movilidad (GASNAM). “En España estamos muy posicionados en el ámbito marítimo gracias a las plantas de regasificación existentes cerca de puertos. El país responde en el dónde repostar y en cómo hacerlo. En cuanto al qué, se está ya trabajando en tecnologías para equiparar los motores marítimos de diesel y ya hay barcos en operación y en construcción”. Y si hay potencial en el mar, también sobre tierra: “España conoce bien el gas natural en vehículos pesados. Estamos en la punta de lanza, sólo por detrás de líderes como China o Estados Unidos”, señaló. El tren, en su opinión, también ofrece posibilidades, dado que el 40% de las vías españolas están sin electrificar; y, por supuesto, se abre un importante escenario en los vehículos ligeros, especialmente en el caso de los híbridos gas-eléctrico.

Por su parte, **Josep Ariño**, responsable de mantenimiento de las instalaciones de Transports de Barcelona, destacó los beneficios ambientales del gas natural vehicular: reducciones del 85% en el caso de dióxidos de nitrógeno, un 97% menos de partículas sólidas y mucho menos ruido en las calles.

### Mercado de GNL

Las oportunidades del transporte de GNL fueron analizadas por **Claudio Rodríguez**, director general de Infraestructuras de Enagás; **Emilio Bruquetas**, director general de Reganosa; y **Julio Castro**, director de Operaciones de Iberdrola. La palabra que más surgió en la conversación fue diversificación: “no podemos perder la oportunidad de tránsito global de gas natural licuado (GNL)”, señaló Rodríguez.

Esa oportunidad, puntualizó Bruquetas, puede ser también la de los astilleros españoles, que encontrarían un nicho de mercado nuevo. “Regulatoriamente debemos hacer un esfuerzo y debemos hacerlo ya. Vamos incluso tarde”, añadió. Castro, por último, incidió en la competitividad: “todos los nuevos servicios de GNL son bienvenidos pero respondiendo a un plan de negocio sin subsidios cruzados entre actividades y sin cobrar de nuevo por infraestructuras ya retribuidas”.